



ENTREVISTA AMB MERITXELL GABARRÓ I SANS, ADVOCADA I DIRECTORA DE GABARRÓ ADVOCATS - HERÈNCIES

“Com a hereu, puc reclamar més del que em deixen al testament?”

... ve de la portada

-La tendència és negociar la quarta falcídia?

El 90% dels assumptes del despatx, ja siguin herències, entregues de llegítimes, entregues de llegats, quartes falcídies, etc., finalitzen amb un acord. Una bona negociació és bàsica per evitar la judicialització de les herències, que són molt costoses i s'eternitzen innecessàriament, amb conseqüències tan desastroses com la davallada del patrimoni immobiliari. El nostre objectiu prioritari és sempre que les parts arribin a un acord sense haver de passar pel jutjat.

-Com es gestiona a la pràctica la reclamació de la quarta falcídia?

Quan el client llegeix el testament i comprova que és hereu, ve al despatx perquè ens encarreguem de tramitar tota l'herència. A la primera reunió l'assessorem i, si hi ha dret a reclamar la quarta falcídia, ja la detectem i l'informem. Respecta la resta, apliquem el procedir habitual de totes les herències, és a dir, li preparem l'inventari dels béns i els valorem de la forma més avantatjosa possible, negociem i preparem les entregues dels llegats i de llegítimes amb la resta d'afavorits al testament i liquidem els impostos, fins que fem l'entrega de tota la documentació amb els béns al seu nom.

-La Llei permet que qui faci el testament prohibeixi la quarta falcídia. Una prova més de la importància d'una planificació testamentària prèvia...

Mentre que la llegítima només es pot prohibir



en casos excepcionals, la Llei preveu que qui fa testament pugui prohibir que ningú reclami la falcídia i, per tant, s'assegura que el seu repartiment no es veurà alterat.

-La fiscalitat juga un paper important en la planificació hereditària?

[Somriu...] Mentre haguem de pagar impost de successions i impost de plusvàlua municipal per rebre béns provinents de les herències, serà de vital importància per als futurs hereus haver planificat fiscalment les herències, entenent-ho com un exercici de prevenció i, alhora, de responsabilitat paternofamiliar. Al despatx elaborem molts estudis fiscals pensant en la

futura càrrega fiscal que hauran de suportar els fills o les persones que hagin d'heretar, i en base als resultats, fem encaixar la voluntat dels clients i veiem quines peces podem canviar per tal que la quantitat d'impostos a pagar sigui inferior.

-Però aquesta planificació no només té beneficis en la part fiscal.

Els seus beneficis van més enllà perquè amb una bona planificació prèvia del testament, podem evitar problemes posteriors. Per tot això, és fonamental un bon assessorament en el testament, que és on cada persona indicarà clarament com vol repartir els seus béns i no

Artesans del dret de successions

Amb més de 10 anys d'experiència com a advocada especialista en dret de successions, Meritxell Gabarró i Sans es defineix com una "artesana del dret de successions", i centra la tasca diària a tancar acords per poder evitar la via judicial, dissenyar planificacions fiscals per estalviar impostos i, arribat el cas, defensar els interessos dels seus clients davant els tribunals. Creu que la clau per aconseguir els millors resultats passa per "un tracte humà directe, continuat i molt personalitzat davant la forta càrrega emotiva i emocional que impliquen els temes d'herències". Gabarró també imparteix classes en diversos màsters, cursos i conferències organitzades per diferents col·legis professionals, i pertany a diferents associacions jurídiques especialitzades.

hem d'oblidar que cada cas és diferent, així que la nostra feina és analitzar-los un per un, centrant-nos molt en el patrimoni i en les situacions o especificitats familiars, de manera que en funció del que cada client ens explica que necessita, assessorar-lo sobre la millor alternativa. És l'única manera de confeccionar testaments "a mida".

GABARRÓ
ADVOCATS
HERÈNCIES

www.gabarroadvocats.com
C. Provença, 286, 2n, 1a - 08008 Barcelona
(entre Pg. Gràcia i Rbla. Catalunya)
Tel. 93 458 20 53
mgabarro@gabarroadvocats.com

ENTREVISTA CON ANNA MARÍA GÓMEZ-LANZAS CALVO, PROCURADORA DE LOS TRIBUNALES Y MÁSTER EN MEDIACIÓN POR EL ICAB

“Nuestra profesión, desconocida por parte de la ciudadanía, es en cambio reconocida por abogados, empresas y clientes habituales”

Con despacho propio, fundado hace más de 25 años de la mano de Montserrat Botet, ejerce en Barcelona y l'Hospitalet, la procuradora Anna María Gómez-Lanzas Calvo participa junto a otros juristas en Barcelona Mediación.

-¿Cree que la figura del procurador está suficientemente valorada y reconocida?

Nuestra profesión es desconocida por una buena parte de la ciudadanía, pero los abogados empresas y clientes habituales sí que reconocen nuestra labor, sean particulares o sociedades, así como los funcionarios de la Administración de Justicia con los que tenemos un contacto diario. En los juzgados saben que nosotros ayudamos a resolver los pequeños problemas cotidianos, porque, como expertos en derecho procesal, somos responsables de todos los trámites judiciales a instancia de parte y del buen funcionamiento del procedimiento. Digamos que somos conocidos en las distancias cortas y desconocidos en las largas.

-¿En qué estado se encuentra la ley de servicios profesionales?

La ley de servicios profesionales parece que no será tramitada en esta legislatura, por tanto abogados y procuradores mantenemos al día de hoy nuestras funciones, así como nuestros aranceles que siguen plenamente vigentes.

-¿Cómo han repercutido las tasas judiciales en el ámbito judicial?

Las tasas judiciales han perjudicado a los ciudadanos y empresas para ejercer su derecho de poder acceder a la tutela judicial efectiva reconocida en el artículo 24 de la Constitución. El pasado día 28 de febrero se publicó en el BOE el acuerdo del consejo de ministros acordando la exención del pago de las tasas en cuanto a las personas físicas, parece que empieza a dar sus frutos la solicitud de la sociedad y de los profesionales del mundo del derecho a no poner trabas para acceder a los tribunales y más en estos momentos de dificultades económicas.

-¿Cómo ve el futuro profesional de los procuradores?

Los procuradores llevamos siglos de

existencia, hemos ido evolucionando en el tiempo a las necesidades de nuestros clientes para ofrecer el mejor servicio profesional, adaptándonos tanto a las reformas legales así como a las nuevas tecnologías, sobre todo en los últimos años, las más relevantes las notificaciones por lexnet, presentación de demandas y escritos telemáticos. Asimismo, en una inminente reforma, vamos a tener capacidad de realizar los actos de comunicación personales, aliviando así la carga de trabajo de los tribunales. Creo que todos los cambios nos dan nuevas oportunidades de mejorar y ofrecer un mejor servicio profesional.

-¿En qué consiste su proyecto relacionado con la mediación? ¿Por qué lo ha impulsado?

La idea surgió tras cursar el máster para ofrecer a los clientes y abogados una nueva colaboración en los temas que consideren necesario acudir a la mediación para resolver o aminorar el conflicto de fondo con la intención de facilitar de esta forma a los letrados su trabajo.

Quiero desde aquí agradecer a todos los que confían en mi despacho como procuradora de los tribunales



para ofrecerles también abrir nuevos caminos de colaboración en cuanto a la mediación.

www.procuradorbarcelona.net
www.barcelonamediaco.com
Tel. 93 412 64 00