

Gabarró Advocats -Herències-

# Herències i emocions

**M**eritxell Gabarró i Núria Roma inicien la seva trajectòria professional plegades, després d'haver coincidit com a advocades contràries en una partició d'herència que va concloure amb un acord satisfactori. Totes dues tenen un perfil marcadament humà, i l'utilitzen sense excepció en els processos hereditaris que intervenen.

Viure en primera línia el patiment de molts dels seus clients els crea la necessitat d'abordar, compartir i normalitzar les situacions emocionals que es donen en totes les herències.

Coincideixen que en les herències hi ha dos elements concurrents: el dol per la pèrdua d'un ésser estimat i el tràmit burocràtic amb un termini de sis mesos per pagar els impostos i que transcorre ràpid. Si hi ha conflicte d'interessos, cal afegir-hi un tercer element: incertesa en les relacions familiars i en el patrimoni que finalment s'adjudicarà.

## 1.- LA LLEI ÉS IMPORTANT, SÍ, PERÒ LA GESTIÓ DE LES EMOCIONS, TAMBÉ

La llei és el marc que determina els drets i les obligacions de cada part. Dit això, cal analitzar què es vol, què es necessita i per què. Aquest exercici és bàsic per assolir acords i evitar un procés llarg i costós, no només econòmicament. Els costos emocionals poden superar amb escreix els sempre evidents i visibles en una fulla de càlcul. Malalties, nits sense dormir, trencaments de relacions familiars i, en definitiva, situacions molt diverses que dependran de cada persona.

## 2.- LES FORMES EN LES RECLAMACIONS DE LLEGÍTIMES

Quan una mare o un pare ha de pagar la llegítima a un fill, tot i havent-hi bona relació, qui l'ha de pagar pateix perquè vol ser just però, alhora, vol protegir-se.

El concepte de voler ser just sovint peca d'indeterminació. La intervenció d'un tercer imparcial pot facilitar i agilitzar el tràmit.

Quan la llegítima es reclama entre germans acostumen a aflorar els sentiments i, aquí sí, la gestió de les formes és molt i molt important. L'hereu que sap positivament que el legitimari li reclamarà la llegítima, que faci el primer pas i hi contacti. El legitimari que vol reclamar la llegítima pot suavitzar la primera presa de contacte per via telefònica, evitant d'entrada el burofax, inclús quan són els advocats els qui inicien la reclamació.

## 3.- PREFERÈNCIES EN LES PARTICIONS HEREDITÀRIES

Les divisions o particions de les herències són els processos més complexes, que podrien evitar-se fent un testament adjudicant cada bé a una persona determinada, és a dir, fent lots.

Quan no hi ha testament o bé el testament,



Meritxell Gabarró i Núria Roma, de Gabarró Advocats -Herències-

FOTO: MARISSA GRÀCIA

per exemple, nomena hereus als fills per parts iguals, el risc de conflicte augmenta exponencialment.

L'ordre de naixement, les diferències fetes en vida pels pares: pagar estudis, cotxe, entrada pel pis...; qui ha cuidat més els pares a la darrera etapa vital; preferències per immobles que comporten una estima especial perquè és la casa d'estiueig familiar o és el pis dels pares o havien pertanyut als avis. Totes aquestes qüestions i moltes d'altres són eminentment emocionals i, per tant, interpretables. Cal conèixer-les i treballar-les per en-

**En les herències hi ha dos elements concurrents: el dol per la pèrdua d'un ésser estimat i el tràmit burocràtic amb un termini de sis mesos per pagar els impostos i que transcorre molt ràpid**

tendre les posicions de les parts que, sovint, no són tan distants com aparenten ser. En termes generals la comunicació és bàsica per entendre's, i en el repartiment d'una herència

entre germans, encara més. Novament, si els germans no poden mantenir una comunicació fluida, l'aconsellable és derivar-ho a un tercer que intermedii i apliqui la llei, tenint en compte els interessos i les necessitats materials i immaterials.

## 4.- LA FISCALITAT EN LES HERÈNCIES

Els impostos causats per les herències són importants a l'hora de prendre decisions. No sempre és net allò que pretenem rebre. L'impost de successions és progressiu, de

en cas de negociació, rebre un altre bé, que resultés ser fiscalment menys gravós.

## 5.- LA PERSPECTIVA DEL TEMPS EN LES HERÈNCIES

El *feedback* dels clients que han assolit acords, sempre amb cessions amb major o menor mesura, acostuma a ser positiu, perquè deixen de tenir aquell rau-rau i poden dedicar la seva energia al que realment els interessa i aporta i/o perquè tenen el patrimoni a la seva disposició i l'administren sense conflicte.

Tot procés hereditari necessita el seu temps. El desgast en les negociacions i el dol amb el transcurs del temps faciliten l'entesa. Aleshores, per què no mirem de relativitzar i d'aprofitar determinades qüestions, algunes aquí plantejades, i aconseguim minimitzar aquest patiment comú en totes les herències? Reflexionem-hi.

**El feedback dels clients que han assolit acords, sempre amb cessions amb major o menor mesura, acostuma a ser positiu**

manera que com més es rep, més es paga, amb l'especificitat que si se superen determinats imports, es salta a la següent escala i el percentatge que es pagarà per tots els béns rebuts serà més alt. A més, els immobles urbans heretats (pisos, cases, pàrquings, trasters, solars) estan gravats amb l'impost de plusvàlua municipal. Hi ha casos que malgrat insistir en voler un bé determinat, la solució vindrà donada per la fiscalitat, que pot aconsellar renunciar-hi per a que ho rebin els substituïts previstos al testament o a la llei. I

**GABARRÓ**  
ADVOCATS  
HERÈNCIES

Informació:

[www.gabarroadvocats.com](http://www.gabarroadvocats.com)  
Tel. 934 582 053