

El contacte amb les herències és inevitable

La planificació successòria es confirma com a la millor eina disponible per evitar, en la mida del possible, conflictes intrafamiliars i per minimitzar l'impacte impositiu als hereus

Un dia rebrem i un dia deixarem. Així és. Al llarg de la nostra vida tindrem alguna experiència successòria. Aleshores, per què encara ens costa tant afrontar el procés de planificar les nostres herències? La resposta és tan subjectiva, com tipologies de persones o famílies hi ha.

Evitar hipotètics conflictes familiars havia estat l'eix vertebrador de les planificacions hereditàries catalanes, a través de la figura de l'hereu català, substituït en testament, en capítols matrimonials o fins i tot en heretaments.

El canvi de model i de la pròpia societat ha comportat una majoritària manera de testar a favor de tots els fills. Les desavinences familiars poden o no tenir lloc. La cautela és altament recomanable i la solució passa per elaborar tants lots -idèntics o no- com fills es tingui.

Però el paradigma de l'harmonia familiar perd sentit si els hereus es plantegen renunciar a l'herència perquè no veuen com poder pagar els impostos. D'aquí que els impostos de les successions s'hagin convertit en els autèntics protagonistes de les herències del segle XXI.

La gràfica contempla tres escenaris, en un període de dos anys, d'un fill que rep via herència del seu pare o mare, quatre pisos del barri de Sant Antoni de Barcelona, d'uns 75 metres quadrats i d'un valor cadastral de 156.000€ per pis, essent un dels pisos l'habitatge habitual dels pares (està bonificat en un 95% tant en l'impost de successions com en l'impost de plusvàlua de l'Ajuntament).

Efectivament, la modificació de la llei de l'impost de successions català al maig de 2020 haurà provocat en l'exemple analitzat un augment del 140%. I des del gener de 2022 ha tornat a pujar un nou 65%, de forma indirecta, per via dels valors de referència dels immobles que ara determina el Cadastre, que depèn del Ministeri d'Hisenda. En resum, l'hereu de l'exemple hauria pagat 44.768,20€ d'impost de successions si el seu pare hagués faltat l'1



Gabarró Advocats-Herències- compta amb departaments de Fiscal, Negociació, Judicial i Internacional

Gabarró Advocats -Herències-

de gener de 2020. Però com que la defunció és del febrer de 2022, pagarà 177.362,68€, és a dir, un 296,17% més que al 2020.

El pretext és assimilar els valors a la realitat del mercat. I la conseqüència de la nova valoració dels immobles és clara: a més valor del que s'hereta, més es paga d'impost de successions, que al ser progressiu, ara ja afecta substancialment des dels patrimonis dels quals abans pràcticament no es pagava. I pels que pagaven quotes assumibles, ara pot ser tot un repte afrontar-les.

El problema a les herències cada vegada és més

Fins i tot en els casos que no s'ha planificat l'herència en vida, abans de signar l'escriptura notarial cal analitzar i valorar en base a llei les altres opcions, que sempre hi són

marcadament dual. D'una banda, dur a terme accions per poder pagar els impostos i, de l'altra, la judicialització d'herències per poder resoldre el repartiment del

patrimoni, perquè l'angoixa de molts hereus és major al no veure la llum de com pagar els impostos i, de retruc, s'intensifica el conflicte familiar, que dificulta o arriba a impossibilitar l'acord.

Apostar per la prevenció en lloc de per la cura és una de les claus, també en els processos successoris. I fins i tot en els casos que no s'ha planificat l'herència en vida, abans de signar l'escriptura notarial cal analitzar i valorar en base a llei les altres opcions, que sempre hi són.

La moralina és inequívoca: planificació, assessorament i especialització

La moralina és inequívoca: planificació, assessorament i especialització dins l'especialització

dins l'especialització. Com en tants altres sectors, la complexitat legislativa requereix, fins i tot, especialitzar-se dins la pròpia especialització. El que el despatx barceloní GABARRÓ ADVOCATS -HERÈNCIES- practica des de fa anys, comptant amb departaments subespecialitzats. El Departament FISCAL de successions, pilar fonamental perquè els impostos poden arribar a monopolitzar les decisions hereditàries. El Departament NEGOCIACIÓ de successions, molt necessari i que exprimeixen al màxim per filosofia del despatx. El Departament JUDICIAL de successions, que cada vegada és més demandat i és el més híper especialitzat perquè cal tenir un elevat coneixement tant de la matèria substantiva (llei civil de les herències), com del judicial (llei processal) i el Departament d'INTERNACIONAL de successions, que s'ha convertit en part del present de les herències, per la gran quantitat de llaços entre persones de diferents nacionalitats

Evolució impost successions 2020-2022

